



PROGRAMA EXCLUSIVO PARA ALTA DIRECCIÓN EN AMÉRICA LATINA

EN EL CAMPUS DE

Northwestern Kellogg

KELLOGG SCHOOL OF MANAGEMENT, EVANSTON, ILLINOIS, EE.UU.

2025 •

www.seminarium.com





#### VIVA LA EXPERIENCIA IN-CAMPUS

## en Kellogg School of Management

Desarrollado por **Seminarium Internacional** en conjunto con **Kellogg School of Management** para ofrecer un programa único en contenidos, impartido por un cuerpo académico de **excelencia mundial**.



**CEOs' es un programa intensivo** y de corta duración que se realiza una sola vez al año en el campus de Kellogg School of Management, ideal para agendas ocupadas.



**Diseñado exclusivamente** para CEOs y presidentes/as, de las empresas más importantes que buscan actualizar sus conocimientos y compartir experiencias reales.



**Programa único** que cuenta con traducción simultánea en inglés y español y material académico en ambos idiomas, para promover la interacción y participación de todos/as en su lengua nativa.



Red de contactos de primer nivel con altos/as ejecutivos/as.



**Certificado de participación** emitido por Kellogg School of Management.

Inspiring Your Full Potential

## KELLOGG SCHOOL OF MANAGEMENT

Por más de un siglo, Northwestern University ha sido líder en educación e investigación. Kellogg School of Management, su escuela de negocios, está ubicada en el campus de Evanston, a orillas del lago Michigan, muy cerca de Chicago. Hace más de 50 años, Kellogg revolucionó la educación en gestión paragraduados, introduciendo la educación ejecutiva en su programación, siendo emulada hoy en día por la mayoría de las escuelas de negocios del mundo.

Kellogg se ha caracterizado por ubicarse siempre en los primeros lugares de los rankings que realizan distintas instituciones. El destacado equipo académico de Kellogg incluye líderes influyentes como Philip Kotler, uno de los mejores gurús de marketing de todos los tiempos, Roger Myerson -ganador del Premio Nobel en Economía en 2007 y Arthur Andersen-fundador de la firma de consultoría del mismo nombre, entre otros.

"Sin dudas invertir tiempo en este programa fue una gran decisión. Espero impactar en mi entorno y en mi organización de la misma manera que este programa impactó en mí. Fue muy inspirador compartir estas jornadas con profesores de la prestigiosa escuela de negocios de Kellogg. Excelente la organización!"







## Objetivo general

El programa está diseñado para brindar a los/as gerentes/as generales la oportunidad de reforzar y renovar sus conocimientos y habilidades profesionales, con un énfasis en el desarrollo de estrategias, la obtención de resultados, y el perfeccionamiento de habilidades como el liderazgo, la negociación y el trabajo en equipo.

# THE JAMES L. ALLEN CENTER

Los/as participantes se hospedan y asisten a los cursos en el James L. Allen Center, un centro de entrenamientos especialmente diseñado para ejecutivos/as. El Allen Center está acondicionado para facilitar el aprendizaje entre compañeros/as y las interacciones entre el equipo docente y los/as participantes.

## CUERPO DOCENTE DE KELLOGG | SESIONES ACADÉMICAS



## **Robert Apatoff**

Director Ejecutivo del Northwestern/Kellogg Executive Leadership Institute (KELI) con más de 35 años de experiencia en gestión ejecutiva, estrategia, comercio electrónico y marketing de consumo.



## Sanjay Khosla

Senior Fellow en la Kellogg School of Management y Asesor Senior en Boston Consulting Group. Destacado ejecutivo con un historial exitoso en liderazgo global. Es reconocido por ser coautor del aclamado libro de negocios "Fewer Bigger Bolder".



## **Robert Wolcott**

Profesor adjunto en educación ejecutiva en la Escuela de Administración Kellogg de la Universidad Northwestern y anteriormente fue profesor visitante en la Escuela de Negocios Keio (Japón). Ganó el premio al Profesor del Año del programa EMBA de Kellogg en 2013, 2014, 2015 y 2017.



## Mohan Sawhney

Académico reconocido a nivel global, profesor, consultor y conferencista en innovación empresarial, marketing moderno y aplicaciones de Inteligencia Artificial en los negocios.



## Steven L. Franconeri

Ph.D. en Psicología Experimental en la Universidad de Harvard e investigación postdoctoral del mismo tema en la Universidad British Columbia. Experto en pensamiento y comunicación visual, y psicología de la visualización de datos. Recibió recibido el prestigioso premio nacional de ciencias en EE.UU.



## Michelle Buck

Ph.D. y máster en Psicología Social de la Universidad de Princeton y licenciatura en Psicología de la Universidad de Michigan. Su investigación se centra en la forma en que los/as líderes pueden maximizar su propio desempeño y liberan el potencial de los demás. Ex Directora de Iniciativas de Liderazgo de Kellogg School of Management.



## **Richard Jolly**

Richard es Profesor Clínico de Tiempo Completo en Gestión y Organizaciones en Kellogg. Enseña Poder en las Organizaciones (MORS 453) y Liderazgo en las Organizaciones tanto para el MBA (MORS 430) como para el Centro Kapnick para Instituciones Empresariales (BUS INST 303), además de liderar un viaje GIM al Reino Unido y Francia sobre el tema de Liderazgo y Cambio Organizacional.



## Harry Kraemer

Profesor clínico de liderazgo en Kellogg School of Management. Ex presidente y CEO de Baxter International Inc., una empresa mundial de atención médica valorada en 12.000 millones de dólares. Autor de tres bestsellers de liderazgo, incluyendo el destacado "De los valores a la acción: los cuatro principios del liderazgo basado en valores".



## Joel Shapiro

Profesor clínico asociado de Economía Gerencial y Ciencias de la Decisión en Kellogg. Experto en asesorar a líderes empresariales y organizaciones a generar valor empresarial tomando decisiones más acertadas y construyendo estrategias analíticas a nivel empresarial que logren objetivos comerciales importantes.



## Birju Shah

Profesor clínico de marketing en Kellogg. Ex director de producto de Uber Health, que aprovecha la red bajo demanda de Uber para trasladar de manera eficiente a personas, trabajadores y bienes a las instalaciones médicas con el objetivo de brindar acceso al transporte médico para aumentar la adherencia.



## **Nour Kteily**

Profesor de Gestión y Organizaciones y co-director del Centro de Investigación sobre Resolución de Disputas en la Universidad Northwestern. Se especializa en negociación, resolución de conflictos y relaciones intergrupales. Su investigación utiliza las herramientas de la psicología social para indagar cómo y por qué surge el conflicto entre grupos en la sociedad, y cómo resolverlo de manera productiva.

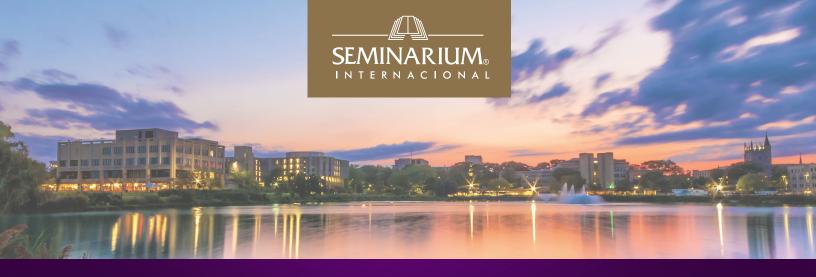


## CEOS' MANAGEMENT PROGRAM

8:30 -10:00		Leading with Vision and Purpose: What's Your Story?	Generating Business Value with Analytics	Leading Digital Transfor- mation	Winning the Future: The Proximity Revolution	Allen Center Check-out by	
		Buck	Joel Shapiro	Sawhney	Wolcott	8:30am	
10:00 - 10:15		Break	Break	Break	Break		
10:15 - 11:45		Leader with Vision and Purpose	Generating Business Value with Analytics	Leading Digital Transfor- mation	Winning the Future: The Proximity Revolution		
		Buck	Joel Shapiro	Sawhney	Wolcott		
11:45 - 1:00	Almuerzo opcional	11:45 – Foto grupal 12:00 – Almuerzo	Almuerzo	Almuerzo	Almuerzo		
1:00 - 2:30	Introducción al Programa	Leader with Vision and Purpose	Negotiating Effectively: Tools and Strategies	What C-Suite Leaders Should Know About Generative Al	Digital Innovation: Paradigms and Peripheries		
		Buck	Kteily	Birju Shah	Wolcott		
2:30 - 2:45	Break	Break	Break	Break	Break		
2:45 - 4:15	Values-Based Leadership	Fewer, Bigger, Bolder: From Mindless Expansion to Focused Growth	Negotiating Effectively: Tools and Strategies	Leading Organizational Change	Topic TBD Anne Chow (invited)		
	Kraemer	Khosla	Kteily	Richard Jolly			
4:15 - 4:30	Break	Break	Break	Break	Break		
4:30 - 6:00	Values-Based Leadership	4:45-5:45 p.m. Optional Campus Tour	Managing Business Risk and Transformation	Leading Organizational Change	Topic TBD Anne Chow (invited)		
	Kraemer		Robert Apatoff	Richard Jolly			
6:00 - 6:30 6:30 - 7:30	Networking Cena	Networking Cena	Networking Cena	Networking Cena	Closing Dinner & Cer- tificate Ceremony		
7:30 - 9:00	Tiempo de estudio	Tiempo de estudio	Tiempo de estudio	Tiempo de estudio	6:00 - 8:00		

Programa sujeto a cambios.









## PARA INFORMACIÓN E INSCRIPCIONES CONTÁCTENOS EN LOS SIGUIENTES PAÍSES:

#### **ARGENTINA, PARAGUAY, URUGUAY**

Representante | Daniel Montero dmontero@seminarium.com Mov. +54911 51628024

Representante | Mónica Aguilar maguilar@seminarium.com Mov. +569 98244696

#### CHILE

Seminarium Chile cdroppelmann@seminarium.com Tel. (56) 992256932

#### **COSTA RICA, NICARAGUA**

Representante | Berlioth Sánchez ventascr@seminarium.com Tel. (506) 8311 6706

#### **COLOMBIA**

Seminarium Colombia internacional@seminarium.com Tel. (571) 7429217 / 7429218

#### **ECUADOR**

Seminarium Internacional maguilar@seminarium.com Mov. +569 98244696

#### MÉXICO

Seminarium Internacional maguilar@seminarium.com Mov. +569 98244696

#### **PANAMÁ**

Representante | Berlioth Sánchez ventascr@seminarium.com

#### **PERÚ**

Seminarium Internacional maguilar@seminarium.com Mov. +569 98244696

#### REPÚBLICA DOMINICANA, PUERTO RICO

Representante | Mónica Aguilar maguilar@seminarium.com Mov. +569 98244696

#### **OTROS PAÍSES**

Seminarium Internacional internacional@seminarium.com Tel. (56) 2 2430 6837





@seminariuminternacional (in)/seminariuminternacional



